

accélérateur AUTOMOBILE

Entreprises agiles et dynamiques



En partenariat avec



FILIÈRE
AUTOMOBILE
& MOBILITÉS

L'Accélérateur Automobile

UNE RÉPONSE AUX ENJEUX DE LA FILIÈRE

ACCOMPAGNER LA CROISSANCE

des entreprises
de la filière

en partenariat avec la PFA



CHALLENGER

sa stratégie et saisir les opportunités de marchés

pour orienter les plans d'actions
correspondants



OPTIMISER

son financement

pour accélérer son développement



ATTIRER

les talents

travailler sa e-réputation
et sa marque employeur



STRUCTURER

Son organisation

Pour susciter l'engagement
collectif et répondre aux mutations
du marché

Le programme EN UN CLIN D'ŒIL

30
ENTREPRISES
DE LA FILIÈRE
sélectionnées
pour leur potentiel
de développement

et leur forte
AMBITION
DE CROISSANCE

C'EST PARTI POUR

12 MOIS

**D'ACCOMPAGNEMENT
INTENSIF**

CONSEIL

Un suivi individuel
pour challenger
votre business model,
via un parcours
de conseil adapté

FORMATION

Un programme
de formation
en partie digitalisé,
afin d'optimiser
le temps et réduire
les coûts

COACHING CONTINU

Par un référent dédié
à votre promotion,
qui vous accompagne
tout au long de
votre programme

ESPRIT DE PROMO

Une entrée
dans la communauté
des accélérés
pour développer
un réseau solide
d'entrepreneurs
ambitieux

MISE EN RELATION

Pour élargir votre réseau
grâce à l'écosystème
Bpifrance

L'Accélérateur Automobile

SON AMBITION



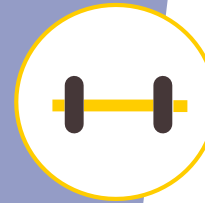
Nourrir votre réflexion stratégique

en participant à des **séminaires thématiques**
avec des intervenants adaptés à votre filière



Actionner les leviers de votre croissance

par la réalisation d'un **Diagnostic 360°**



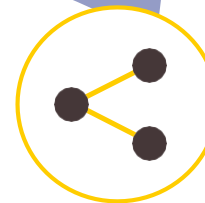
Tirer parti des leviers identifiés

grâce à des modules complémentaires
de **conseils** au choix



Bénéficier des conseils de pairs

dans le cadre d'un **mentorat** individuel ou collectif



Tisser un réseau solide autour de vous

en favorisant le **partage d'expériences** entre dirigeants

Les 3 piliers DE VOTRE PROGRAMME

CONSEIL

1 Diagnostic 360°

pour identifier les leviers de croissance prioritaires pour votre entreprise



2 modules complémentaires*

en fonction de vos leviers de croissance ciblés

1 Diagnostic 360°
auquel s'ajoutent
10 jours de conseil
à activer

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

FORMATION

5 séminaires de formation thématiques

en partenariat avec une grande école de commerce

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîte à outils »
- Études de cas
- Codéveloppement

5 séminaires d'une journée
dans les locaux
de l'école
et au sein de locaux de pairs,
ouverts aux dirigeants
de l'entreprise et à un membre
de leur comité de direction

ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF

MISE EN RELATION

Acteurs de la filière
Bpifrance Le Hub
Welcome
International
Autres Accélérateurs

Des services
et des événements
transverses

* Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus.

12 mois POUR BOOSTER LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE

..... 1 diagnostic et 10 jours de conseil complémentaires

DIAGNOSTIC 360°

Positionnement
de maturité,
business model
Canvas, leviers
de croissance

RESTITUTION DU DIAGNOSTIC 360°

RÉALISATION DES MODULES COMPLÉMENTAIRES

- Des modules dédiés au programme :
 - Mon tableau de bord, pour mieux piloter
 - S'entourer en interne, pour mieux avancer
 - Bénéficier d'un regard externe, pour mieux décider
 - Structurer les projets porteurs (produits, commercial...)
- Des modules complémentaires généralistes
(Stratégie, Digitalisation, Marque employeur...)

2020

2021

1 AVRIL

Séminaire N°1
Stratégie et nouveaux
Business Models

29 - 30 SEPTEMBRE

Séminaire N°2 Marketing et
Développement commercial

+

Séminaire N°3
Financer son développement

14 JANVIER

Séminaire N°4
Organiser, Manager,
Déléguer,

30 MARS

Séminaire N°5
Attirer, recruter
et fidéliser les
talents

31 MARS

Lancement de l'accélérateur

30 MARS

Clôture de l'accélérateur

..... 5 jours de séminaire en présentiel et 1 parcours d'E-learning

CONSEIL

FORMATION

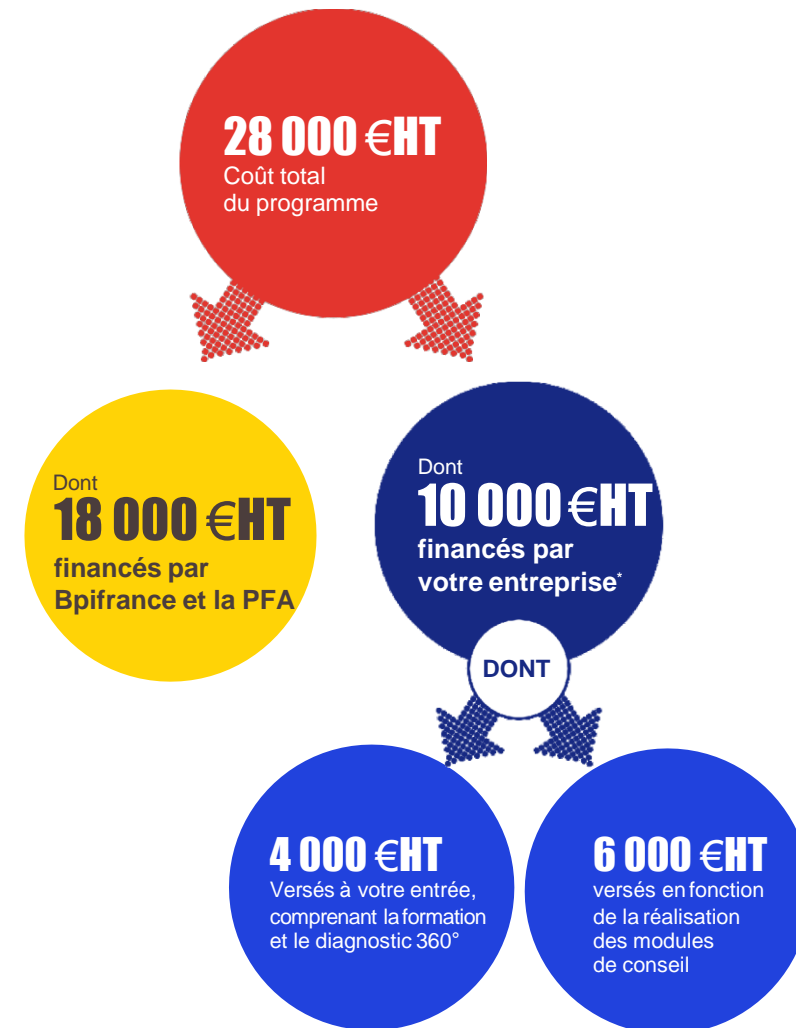
MISE EN RÉSEAU

TOUT AU LONG DU PROGRAMME,
des points réguliers avec votre chargé de mission
Bpifrance, des rencontres et partages d'expériences avec la
communauté des Accélérés *via* Tribu, et un accès privilégié à
l'offre Bpifrance.

À qui s'adresse CE PROGRAMME?

- Des Entreprises réalisant un **chiffre d'affaires annuel groupe** compris entre 2 et 10 M€
- Comptant de préférence un **effectif** de 10 ETP minimum
- Ayant **au moins 3 ans d'existence**
- Menées par un **dirigeant motivé et prêt à s'investir** dans le programme sur 12 mois

Le tarif



* 8 000 € HT pour les entreprises en QPV (Quartier Prioritaire de la Ville).

L'Accélérateur Automobile

CE QU'IL FAUT RETENIR DE CE PROGRAMME



**UNE
INITIATIVE**
au service
du développement
des entreprises de la filière
automobile



**UN
PROGRAMME**
sur 12 mois
avec une dimension collective
et une dimension individuelle



**UN
CONTENU**
sur mesure
selon le profil des entreprises
de la promotion



**UN
ESPRIT**
de promotion
pour favoriser
la collaboration



**UN
ACCOMPAGNEMENT**
cofinancé
par l'entreprise, Bpifrance et
la PFA

Votre contact

Pour tout renseignement, prenez contact avec :

Paul Debarnot

Chargé de mission Accélérateur

Mob. : 06 28 09 38 75

Paul.debarnot@bpifrance.fr